

Grupo Asesor (Privado)

Estrategia para fomentar la participación de las partes interesadas

Se podría utilizar un Grupo Asesor Privado cuando...

Se podría utilizar un grupo asesor privado regularmente como manera de recibir opiniones acertadas y honradas por parte de colegas o asesores de confianza.

Por ejemplo, un director de escuela podría formar un grupo asesor privado que conste de unas cuantas personas que él conozca personalmente y en los que pueda confiar para que preserven la confidencialidad y proporcionen consejos e información útiles. El grupo podría componerse de colegas de otras escuelas que no tengan interés personal en la escuela de dicho director — personas que puedan dar consejos sinceros. Un grupo de esta índole podría no reunirse nunca como grupo pero saber que sí son un grupo. Un grupo asesor privado es informal, consta de personas que no tengan intereses directos o firmes en la escuela y que por lo general sean gente con más experiencia, capaz de mantener la confidencialidad y no sea públicamente controvertida. El propósito de este grupo consiste en apoyar al director individual mediante una base de conocimientos prácticos y servir de caja de resonancia para un director que lidere una escuela difícil.

Descripción

El formar y manejar un grupo asesor privado es una estrategia de apalancamiento para atraer a un grupo selecto de interesados a fin de que participen en el ideal y la planificación estratégicos. Por lo general, los miembros comparten la misma función o tienen experiencia en ésta, aunque no siempre (como con un grupo informal de asesores de un presidente). Los grupos asesores privados se reúnen regularmente y más a menudo (quincenalmente y/o mensualmente) para revisar los detalles de los enfoques planeados para implementar cambios. Tienen la capacidad de proporcionar opiniones y reacciones más a fondo sobre las medidas que la escuela esté tomando para lograr el mejoramiento de la escuela. **La confidencialidad es de importancia clave** en un grupo asesor privado.



Entre las ventajas de un grupo asesor privado se incluyen:

- En estos grupos se hace hincapié en el intercambio honesto y enfocado de ideas. La confidencialidad es un elemento clave a menos que haya un elemento específico incorporado para la comunicación. El tamaño, la frecuencia de las reuniones y la índole íntima de los grupos asesores privados permiten que los miembros profundicen más para explorar cómo las estrategias podrían funcionar o no funcionar, antes de que éstas se implementen.
- Como en los grupos asesores públicos, la diversidad dentro de un grupo en particular les da a los grupos privados una gama útil de perspectivas.

La manera de formar un grupo asesor privado

- Seleccionar con cuidado a los miembros – mediante invitación y/o solicitud.
- Declarar claramente las expectativas y la necesidad de confidencialidad.
- Establecer al principio los parámetros de las reuniones, incluidos el propósito y la frecuencia propuesta.